

百様株式会社
コンサルティング
ソリューションご紹介資料



HYAKUYO Inc.

百様が提供できること

あらゆる企業に、百人百様なCRMを。

2016年の創業以来、一貫して企業のOne to Oneマーケティングの実現に貢献してきました。

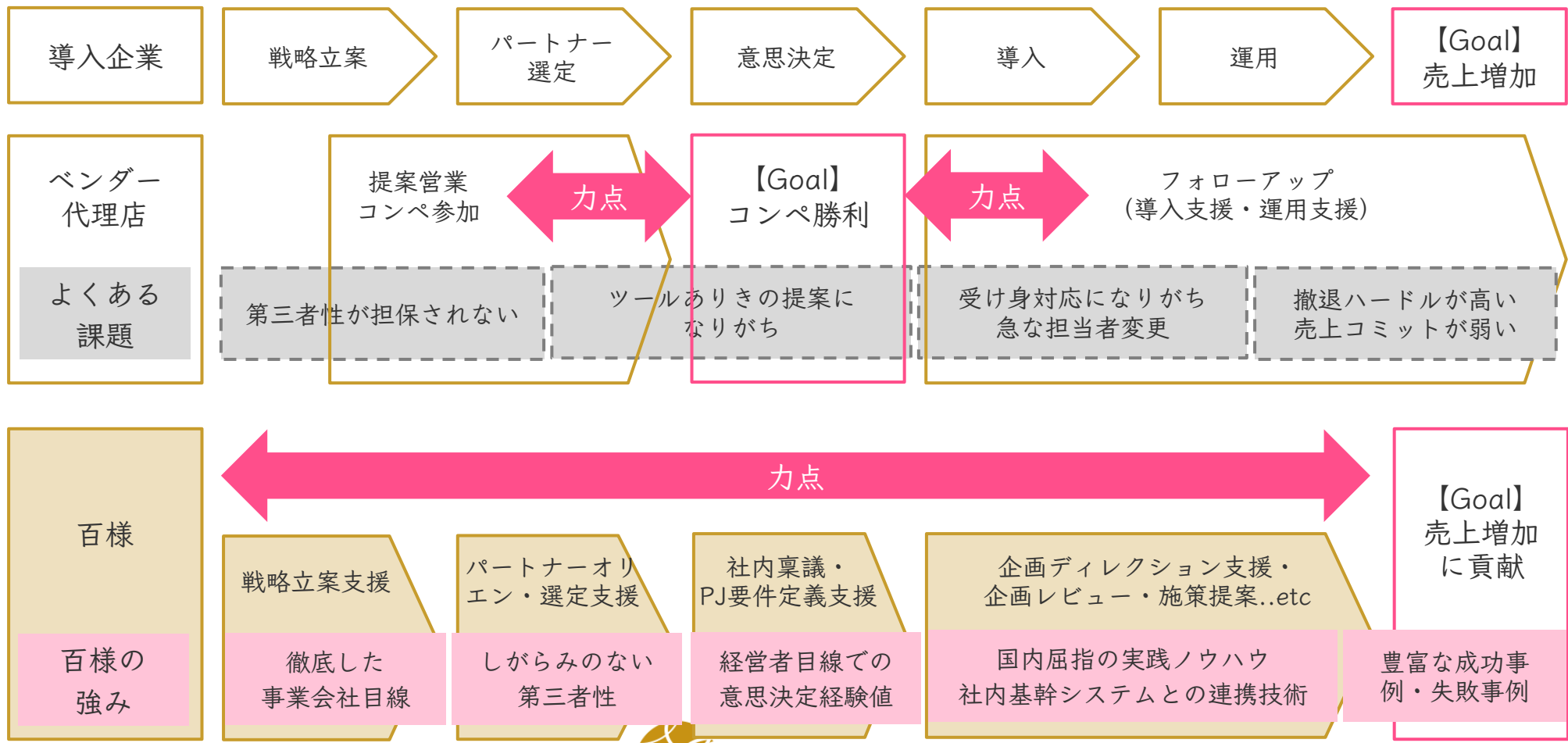
既存のお客様を大切にする。
一人ひとり違うニーズに寄り添う。
それがマーケティングのコアになる。

創業以来のこの理念は
「ポストCookie時代」を迎えて確信に変わり、同時に
「withコロナ時代」を生き抜く術として切実な課題となりました。



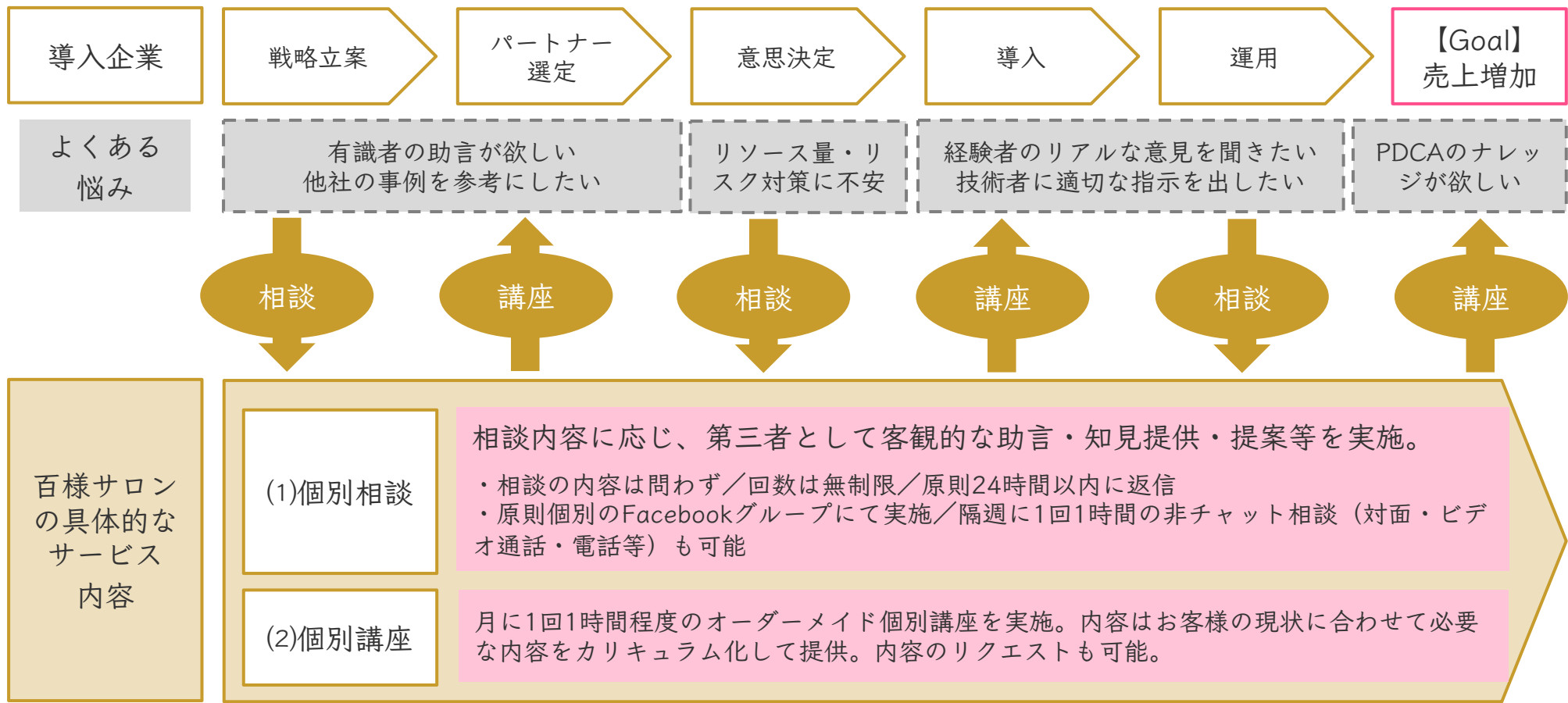
百様のソリューション：コンセプト

CRMツールの販売や導入という「点」での支援ではなく
戦略立案の手前からビジネスゴールまで「線」として支援。



百様のソリューション(1)：百様サロン

1対1でいつでも何度でも相談できる
チャット形式のCRMアドバイザーサロン。



※機密情報管理を徹底いたします。

百様のソリューション(1)：百様サロン

一般的なCRM支援と比べ、コミュニケーションコストを効率化している分、料金を安く抑えた設計です。

▼コミュニケーション面の違い

【旧来のコンサルティング（非常駐型）】

【百様サロン】

週1回の定例会報告がメイン

リアルタイム性・双方向性の対話を重視

重厚な資料作成

余分な資料を省き、課題のスピーディな解決を重視

複数人で役割分担

エキスパートだけの少数精鋭体制

▼費用面の違い

【旧来のコンサルティング（非常駐型）】

【百様サロン】

中小事業者：1人月あたり相場感 50～150万円
大手事業者：1人月あたり相場感 100～300万円

（ご参考）1人月あたり費用設計 100万円



HYAKUYO Inc.

百様のソリューション(2)：百様コンサルティング

戦略立案・開発要件定義・進行ディレクション等 フルオーダーメイド全行程対応型のCRMソリューション。

百様では、お客様のCRM実践において、考えられる全ての課題に柔軟に対応することが可能です。

複数の大手一部上場企業への常駐型コンサルティング・エンジニアリング支援を、創業以来長きに渡り継続している点が何よりの根拠です。

※お客様の課題と百様のアセットを総合的に勘案した上で、個別のお見積もりを提示させていただきます。そのため定型のプランは設けておりません。

▼ご参考) よくある事例

【お客様の声】

CRM戦略を刷新したい。戦略の提案とメール配信ツールのリプレイス開発を委託したい。エンジニアは1人しかいないので、開発指揮系統も含めてお願いしたい。

LINE公式アカウントを運用しているが、単発キャンペーンで終わっている。もっと力を入れたい。

【百様の支援事例】

お客様の経営理念・上位戦略からブレイクダウンしたCRM戦略を立案。エンジニアリングディレクターを常駐派遣し、基幹DBの統合設計から運用まで請負。

短期売上向上を目的に、LINE公式アカウントの機能拡張を提案。戦術から実行PDCAまで一貫して対応。



HYAKUYO Inc.



LINE@でお問合せ
QRコードを読み込んでください



当社ファウンダー兼コンサルタントの
菅野 勇太に問い合わせ
yuta@100you.co.jp



HYAKUYO Inc.